

# SANDRO PICCIOLA

## MARKETING DIGITAL



### PARCOURS PROFESSIONNEL

Passionné par le digital, je suis prêt à m'élancer dans le monde professionnel. Ayant toujours travaillé pendant mes études, j'apprécie relever des défis et la charge de travail ne me fait pas peur. Lorsque je m'investis dans mon travail, je prends à cœur de m'intéresser à tous les aspects de l'entreprise et développer de nouvelles idées.

### COMPÉTENCES DIGITALES

- Création de site web
- Installation des outils analytiques
- Conception d'une stratégie digitale
- Suite Adobe / Canva / Meta Business Suite / LinkedIn Business Manager / Google ADS
- Création et rédaction de contenu
- Analyse des résultats
- Stratégie pour les réseaux sociaux

### COMMENT ME CONTACTER

E-mail : [picciola.sandro@hotmail.com](mailto:picciola.sandro@hotmail.com)  
LinkedIn : Sandro Picciola  
Téléphone : 076/365.35.81  
Adresse : Route de Moudon 67  
Code postal : 1522 Lucens

### EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

#### Marketing digital

Solution Digitale SA | Stagiaire | Sept. 2023 - Fév. 2024

- Création et mise en place de supports de communication on/offline
- Création de contenus créatifs (réseaux sociaux et print)
- Création de stratégie de communication pour les réseaux sociaux
- Suivi client par téléphone et par email
- Mise à jour de contenu sur les sites web et les réseaux sociaux

#### Développement d'une stratégie de communication digitale B to B

Kamber SA | Stagiaire | Mai 2023 - Août 2023

- Recherche et analyse de leur écosystème
- Conception d'une stratégie digitale
- Création de template de contenu

#### Création d'une identité graphique

Time Immo | Août 2021 - Sept. 2021

- Création de logo
- Création d'une carte de visite

#### Création de contenu média

CleanGreens | Oct. 2021 - Janv. 2022

- Collaboration avec 5 personnes
- Mise en place d'une stratégie pour les réseaux sociaux
- Création de contenu (infographie, flyer, kakemono)

#### Caissier

Denner | Avril 2021 - Août 2023

- Relation client
- Caissier
- Tâches répétitives
- Travail d'équipe

#### Employé de commerce

Etat de Vaud - Département de la santé et de l'action sociale | Août 2015 - Août 2018

- Contact téléphonique
- Rédaction de courriels
- Organisation de réunions
- Différents travaux de secrétariats

# SANDRO PICCIOLA

## MARKETING DIGITAL

### PARCOURS PRIVÉ

Durant plus de 5 ans, j'ai concilié la pratique d'un sport de haut niveau avec mes études. Cette expérience m'a appris à gérer efficacement le stress et à faire face à des charges de travail élevées. Actuellement, bénéficiant de plus de temps libre, je continue d'approfondir mes connaissances chaque jour. Mon intérêt se porte notamment sur les avancées dans le domaine des technologies numériques et des techniques de communication. Pour cela, je m'engage dans une veille constante afin de rester informé des dernières nouveautés.

### COMPÉTENCES ADMINISTRATIVES

- Relation client
- Suivi de dossier
- Organisation de réunion
- Rédaction de lettres
- Word / Excel / Powerpoint
- Travail d'équipe

### LANGUES

- Français langue maternelle
- Italien langue maternelle
- Allemand niveau B2
- Anglais niveau B1

### LOISIRS

- Football
- Lecture
- Technologies digitales
- Paléontologie
- IA

### COMMENT ME CONTACTER

E-mail : picciola.sandro@hotmail.com  
LinkedIn : Sandro Picciola  
Téléphone : 076/365.35.81  
Adresse : Route de Moudon 67  
Code postal : 1522 Lucens

### FORMATIONS

#### Haute École d'Ingénierie et de Gestion

Bachelor Ingénieur des Médias | Sept. 2020 - Sept. 2023

- Identité de marque
- Marketing digital
- Vente Marketing
- Communication
- Gestion de projet

#### École technique - École des Métiers de Lausanne

Maturité prof. technique | Août 2018 - Juil. 2019

- Langues (Français, Allemand, Anglais)
- Mathématique / Physique

#### École professionnelle de commerce de Lausanne

Employé de commerce | Août 2015 - Août 2018

- Langues (Français, Allemand, Anglais)
- Économie
- Word / Excel / Powerpoint

### FORMATIONS SECONDAIRE

#### The Persuasion Code, Part 1 : The Neuroscience of Sales

LinkedIn | Déc. 2023

- Stratégie de Vente

#### Devenir spécialiste du SEO

LinkedIn | Mars. 2024

- Optimisation pour les moteurs de recherche (SEO)
- Outils SEO
- Stratégie de référencement